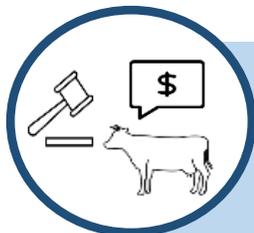




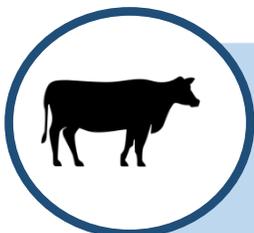
INFORME MENSUAL

ASOCIACIÓN ARGENTINA DE ANGUS

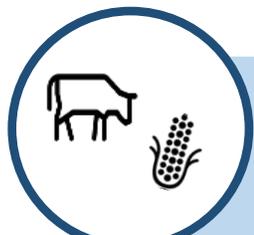
ENERO 2020



INVERNADA Y CRÍA. Los precios de la invernada concluyeron el 2019 en alza. Los terneros de 160-180kg. lograron alcanzar en promedio los \$ 100 por kg. lo cual representa una suba interanual del 93%. Con respecto a los vientres generales, vaquillonas con garantía de preñez promediaron en torno a los \$ 39 mil, un 98% por encima de los registros de diciembre 2018. En términos constantes, considerando una inflación anual del 55%, la cría logró en el último tramo del año mejorar sus valores, y renovar las perspectivas para la zafra 2020.



MERCADO DE LINIERS. En el mes de diciembre el mercado ganadero se mostró invertido. El consumo local, a pesar sus dificultades, reflejó firmeza con un interés fortalecido por las festividades de fin de año. Por el lado de la exportación, una China caracterizada por su voracidad compradora y su capacidad de pago, desaceleró su demanda, y las cotizaciones de la carne se desplomaron. Tanto vacas como toros sufrieron bajas en sus promedios mensuales.



INDICADORES SECTORIALES. Sin actualización de datos oficiales, las estimaciones del concluido 2019 prevén un nivel de exportación record. Los embarques de carne vacuna superarán con comodidad las 800 mil toneladas res con hueso. La referencia de máxima previa era el año 2005, con 770 mil toneladas. En el período 2016-2019, la exportación de carne creció en 600 mil tn. mientras que la producción lo hizo en 460 mil tn. De esta forma el consumo por habitante se ubicó en valores mínimos históricos: 52kg./habitante.



BIENESTAR ANIMAL: EL GRAN ALIADO DEL GANADERO PROFESIONAL. La nueva resolución de SENASA 1697/2019 define exigencias mínimas de manejo y cuidados en la producción animal. Los criadores temen mayores reglamentaciones y costos, pero se deben liderar los cambios. Basándonos en la experiencia práctica y de la academia, hay evidencia que más allá de lo ético, un buen manejo redonda en mayores beneficios económicos y menores pérdidas de tiempo.

ASOCIACIÓN ARGENTINA DE ANGUS

Cerviño 4449 5ºPiso

CP 1425, Buenos Aires, Argentina

Tel.: (54 11) 4774-0065 (Líneas rotativas)

admin@angus.org.ar

Informe elaborado
por AZ Group para
Asociación Argentina
de Angus.
Coordinación:
Diego Ponti



AZ Group



PRECIOS GENERALES REMATES DE INVERNADA DEL PAIS.

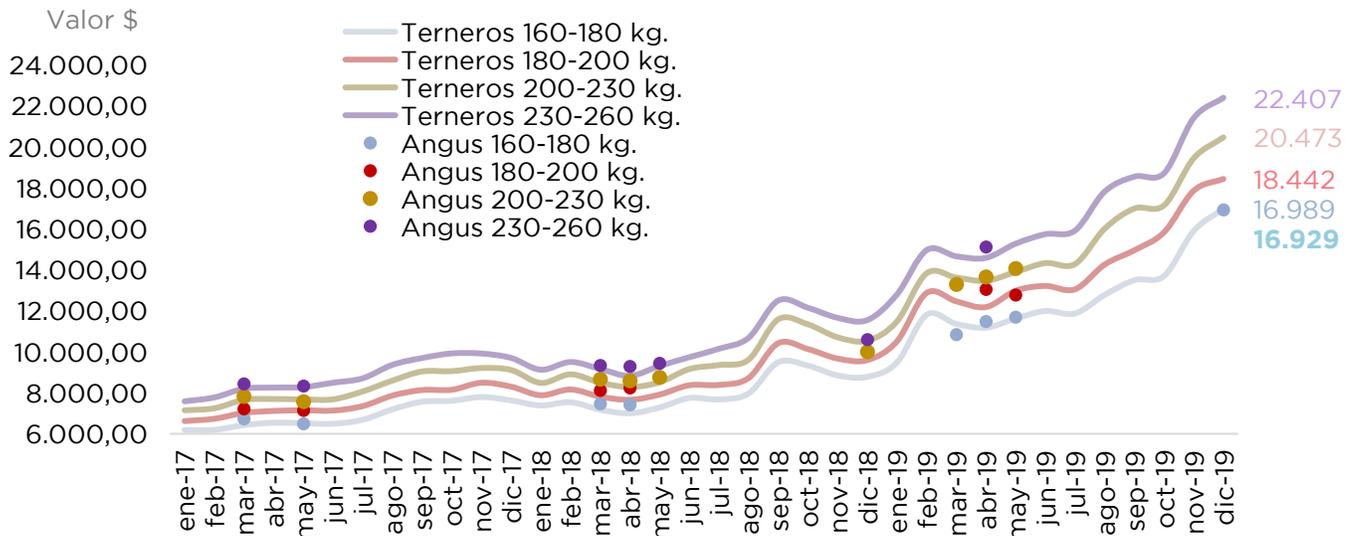
Diciembre 2019

Invernada	\$. Min.	\$. Max.	\$ Prom.	Var. % Mensual
Terneros 160-180 Kg.	15.350	19.066	16.989	▲ 6,81%
Terneros 180-200 Kg.	16.777	19.753	18.442	▲ 3,21%
Terneros 200-230 Kg.	18.615	22.051	20.473	▲ 5,25%
Terneros 230-260 Kg.	20.754	23.650	22.407	▲ 4,64%
Novillitos 260-300 Kg.	23.039	25.934	24.833	▲ 5,29%
Terneras 150-170 Kg.	14.202	16.411	15.278	▲ 6,01%
Terneras 170-190 Kg.	15.445	17.761	16.519	▲ 5,70%
Terneras 190-210 Kg.	17.185	19.808	18.171	▲ 6,60%
Vaquillonas 210-250 Kg.	18.613	21.560	20.105	▲ 4,86%
Vaquillonas 250-290 Kg.	21.616	23.647	22.398	▲ 8,25%

16.989
Terneros
160-180 Kg.

Fuente: Elaborado por AZ Group a partir de resultados de remates publicados por www.entresurcosycorrales.com

EVOLUCIÓN MENSUAL MERCADO DE INVERNADA



RESUMEN DE COTIZACIONES. MERCADO DE CRÍA. [\$/Cabeza].

Vientres Generales	\$ Min.	\$ Max.	\$ Prom.
Vaquillonas C. Gtía. Preñez	35.640	46.052	39.121
Vacas C. Gtía. Preñez Nueva	34.269	40.434	37.832
Vacas C. Gtía. Preñez Usada	23.475	29.555	26.718
Vacas Nuevas con Cría	21.959	27.302	24.517
Vacas Sin Servicio	17.612	29.311	23.737

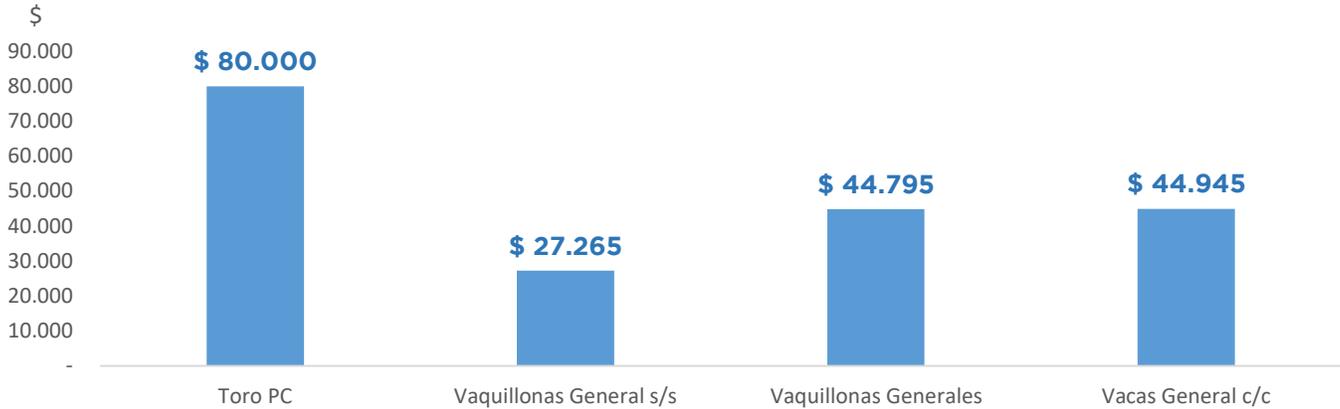
\$ 39.121
Vaquillona Preñada

Fuente: Elaborado por AZ Group a partir de datos publicados por www.entresurcosycorrales.com

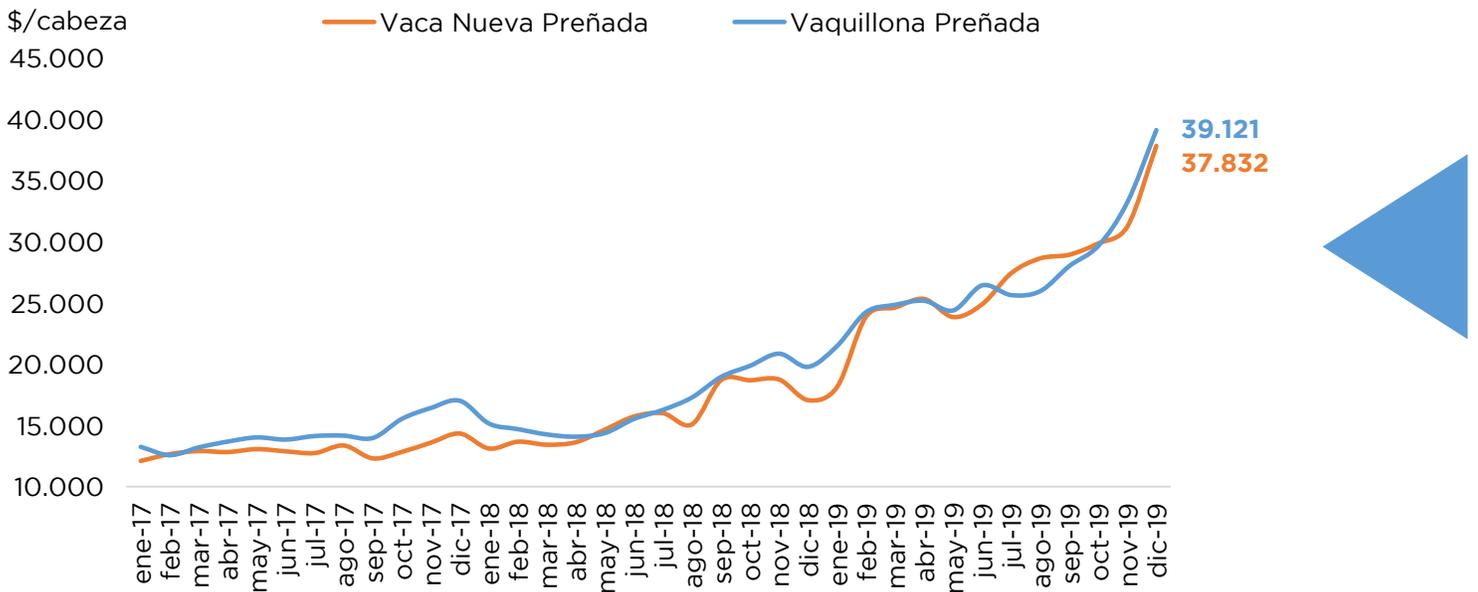


PRECIOS PROMEDIO REMATES ANGUS.

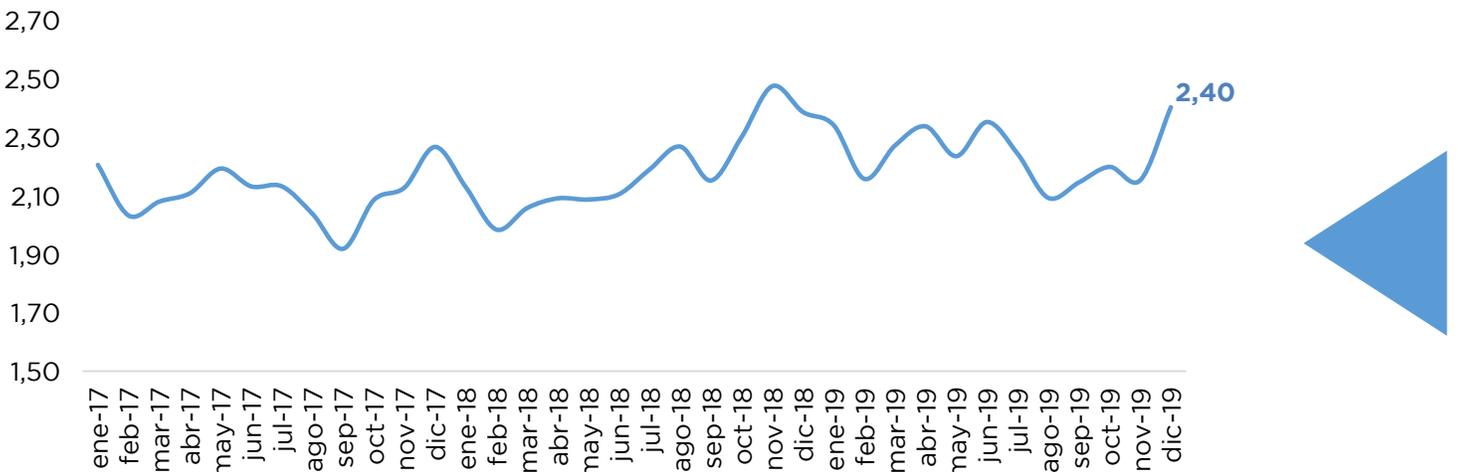
Diciembre 2019



RESUMEN DE COTIZACIONES. MERCADO DE CRÍA. [\$/Cabeza].



RELACIÓN TERNERA/VAQUILLONA PREÑADA



La relación Ternera/Ventre preñado expresa cuantas terneras son necesarias para comprar un vientre preñado.

Fuente: Elaborado por AZ Group a partir de datos publicados por www.entresucosycorales.com

MERCADO DE LINIERS

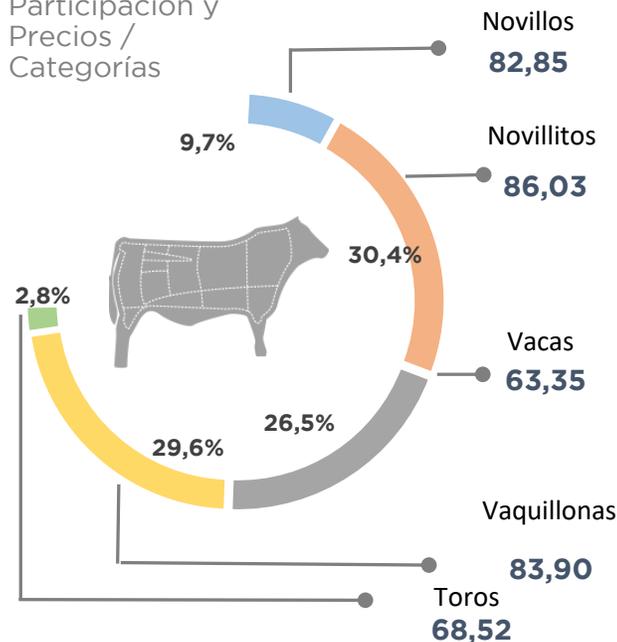
Diciembre 2019

	Novillos	Novillitos	Vacas	Vaquillonas	Toros
Precio [\$/Kg. vivo]	82,85	86,03	63,35	83,90	68,52
Var.%. Mensual \$	▲ 9,9%	▲ 10,3%	▼ -0,2%	▲ 10,5%	▼ -3,1%
Volumen [Cabezas]	10.735	33.716	29.389	32.782	3.054
Participación %	9,7%	30,4%	26,5%	29,6%	2,8%
Peso [Kg.]	468	375	460	335	613

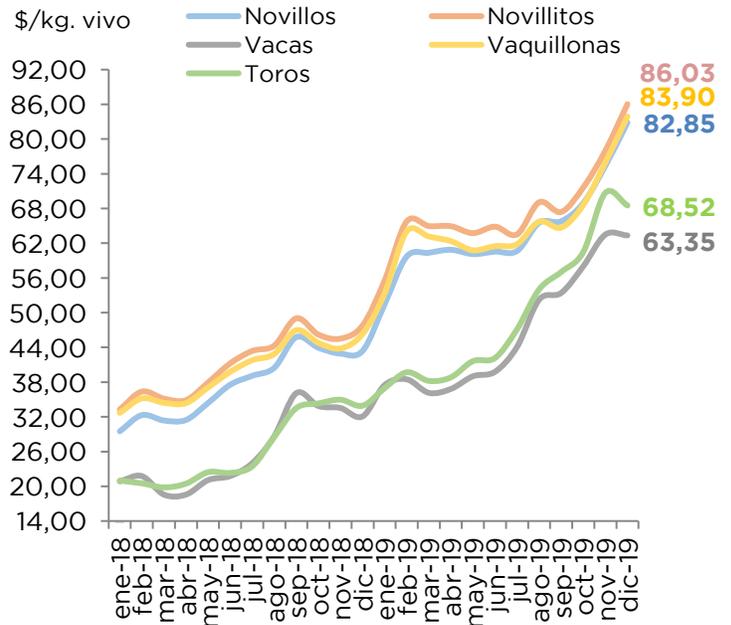
Fuente: Elaborado por AZ Group en base a datos publicados por el Mercado de Liniers.

LINIERS - %

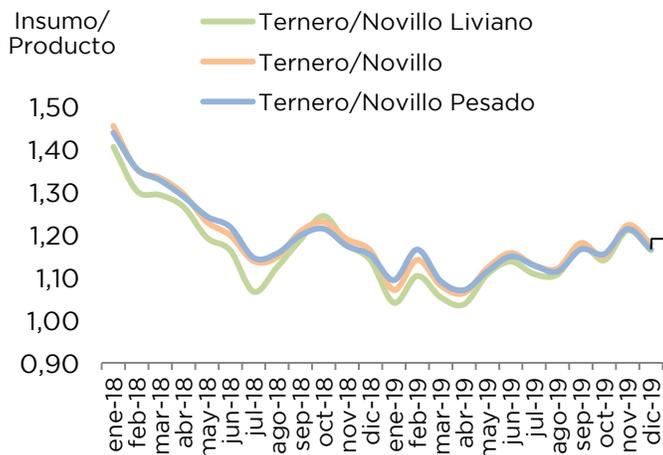
Participación y Precios / Categorías



EVOLUCIÓN DE PRECIOS. [\$/Kg.vivo]

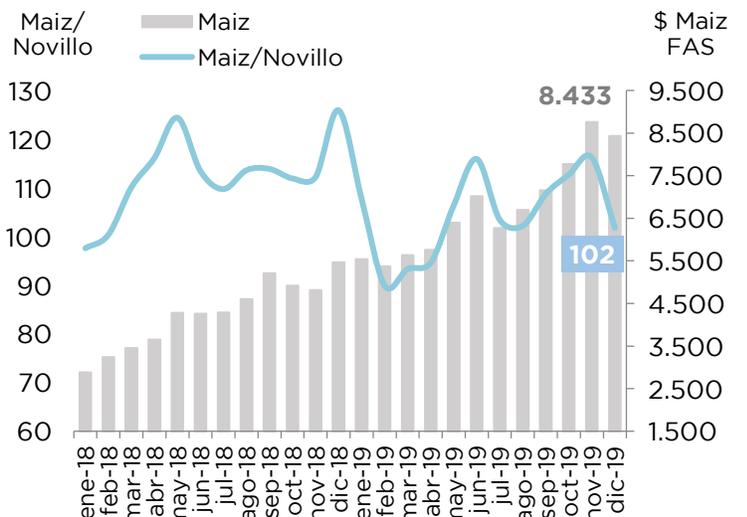


RELACIÓN TERNERO/NOVILLO¹.



¹La relación Ternero/Novillo expresa cuantos kilos de Novillo son necesarios para comprar un kilo de Ternero.

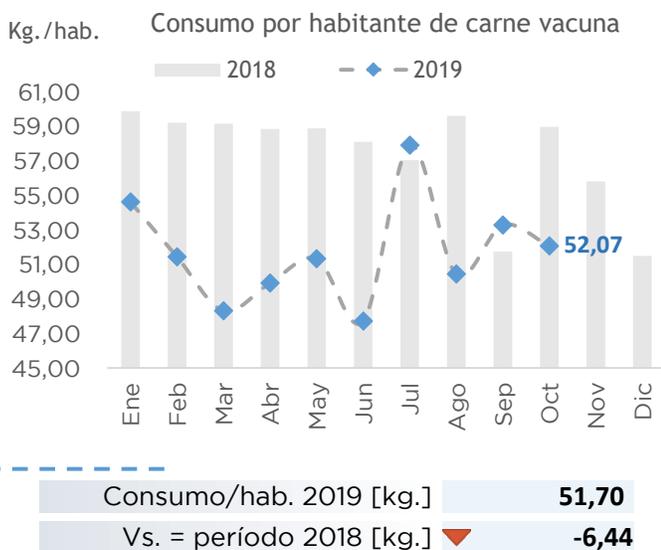
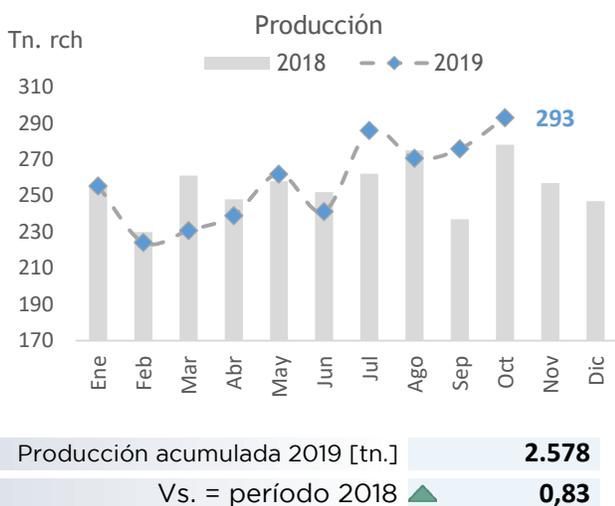
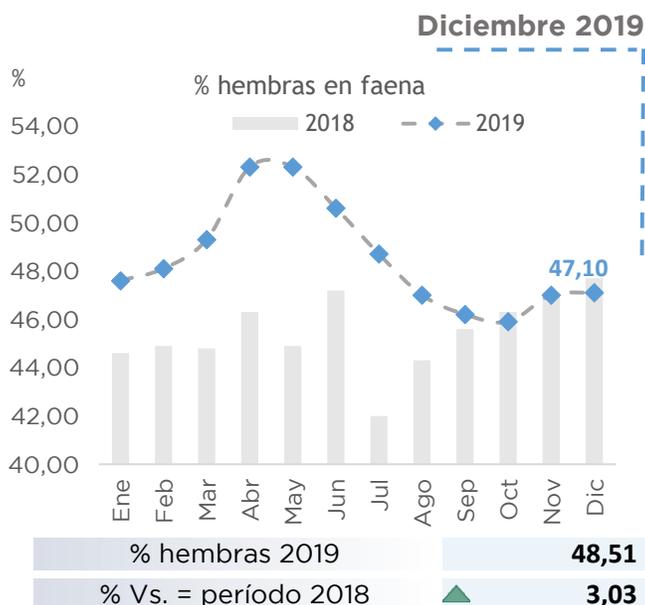
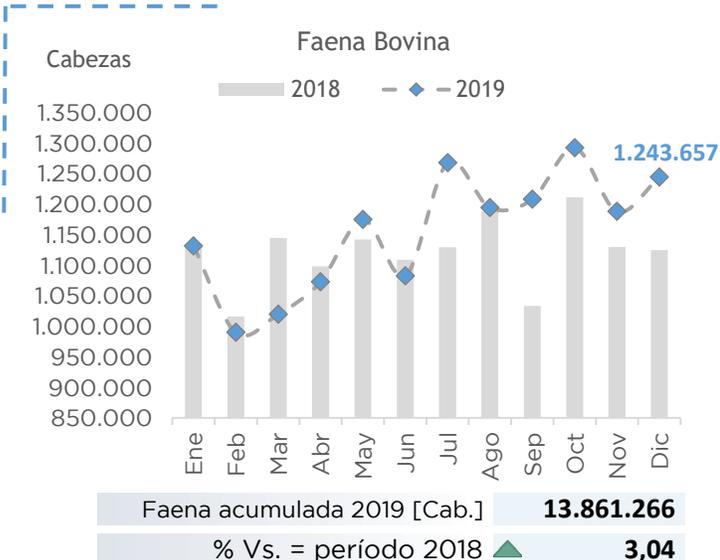
RELACIÓN MAÍZ/NOVILLO².



²La relación Maíz/Novillo expresa cuantos kilos de Novillo son necesarios para comprar una tonelada de Maíz.

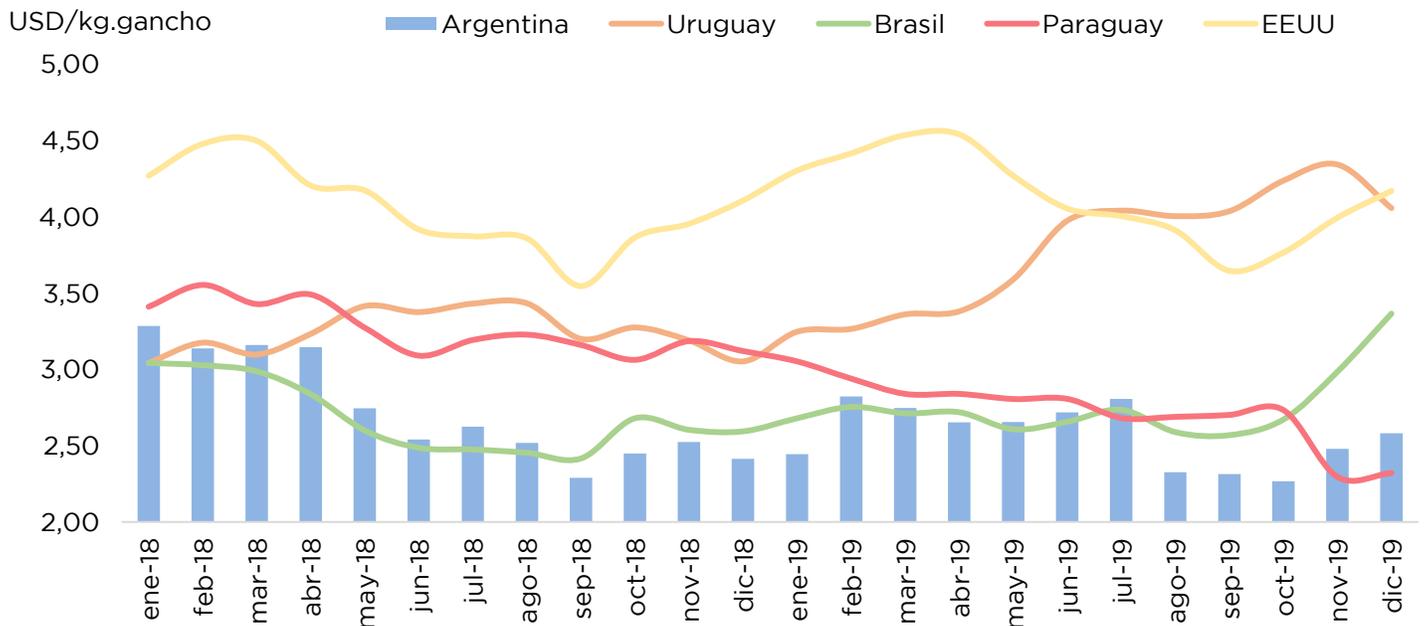
Fuente: Elaborado por AZ Group en base a datos publicados por el Mercado de Liniers y Bolsa de Cereales de Rosario.

INDICADORES SECTORIALES



PRECIO INTERNACIONAL NOVILLO. [USD/Kg. en gancho]

Diciembre 2019



Fuente: Elaborado por AZ Group con datos publicados por el IPCVA y Consorcio de Frigoríficos ABC

ARGENTINA	USD 2,58	URUGUAY	USD 4,05
BRASIL	USD 3,36	PARAGUAY	USD 2,32
Estados Unidos		USD 4,17	

PRECIOS INTERNACIONALES USD/tn.

Diciembre 2019



	RAL HILTON	Vs. Nov-19	
	USD 9.900	▲ 5,88%	
	TAPA DE CUADRIL		
	USD 9.000	▬ 0,00%	
	RUEDA RUSIA		
	USD 4.350	▲ 1,16%	
	GARRON & BRAZUELO		
	USD 6.300	▼ -10,64%	
	19 CORTES CHILE		
	USD 5.500	▼ -1,79%	

EL GRAN ALIADO DEL GANADERO PROFESIONAL

El pasado 11 de Diciembre el ex presidente del Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria, Ricardo Luis Negri, dejó en vigencia la Resolución 1697/2019 sobre exigencias mínimas relativas al bienestar animal. Esta resolución no viene acompañada de medidas concretas que cambien nuestro proceso productivo pero sí da una definición muy importante de bienestar animal y sienta los lineamientos de futuras medidas en esta área.

Como todo cambio, la resolución, produjo alarma entre los productores por miedo a sus implicancias y nuevos controles sobre nuestra producción. Inevitablemente la sociedad local y global hace cuestionamientos sobre nuestros sistemas de producción animal y la ganadería bovina, inmerecidamente, está primera en la opinión pública con numerosas afrentas y hostigamientos desde distintos sectores.

El objetivo de esta nota es mostrar que **el bienestar animal va de la mano de mayor productividad y facilidad de manejo**, en consecuencia mayores beneficios económicos. Sabemos que el manejo calmo y cuidadoso del ganado reduce el número de contusiones y promueve la calidad de carne especialmente por su color y pH. Un animal estresado reduce sus reservas de glucógeno teniendo menos sustrato para que en la carne se genere el descenso de pH post-mortem que garantiza la inocuidad alimentaria y nos da el color rojo brillante que tanto nos gusta ver en la parrilla.

El estrés pre faena genera cuantiosas pérdidas para la industria frigorífica y por lo tanto pérdida de valor para toda la cadena (Voisinet, 1997). La calidad de carne nace con la genética, se define en la gestación, cría, recría y terminación pero muchas veces se arruina en los últimos 24hs antes del sacrificio del animal. Lamentablemente el productor no percibe aún beneficio económico por la mejor calidad del producto.

¿Qué pasa tranquilas adentro? La investigación científica sobre bienestar animal tiene limitantes de diseño experimental que condicionan los ensayos y hacen mucho más difícil extrapolar resultados de beneficio económico a sistemas productivos no controlados. Sin embargo, el equipo de Colorado State University bajo el liderazgo de la Dra. Temple Grandin ha logrado numerosas publicaciones que demuestran que no sólo es éticamente correcto velar por el bienestar animal sino sumamente rentable. Para ello destacamos dos trabajos: Woiwode, R., 2016 y Pajor et. al., 1998. En el primero, se comparan ganancias de peso posteriores a dos tratamientos de arreo en un feedlot, uno caminando y el otro con las prácticas del establecimiento que incluía correr y gritos.



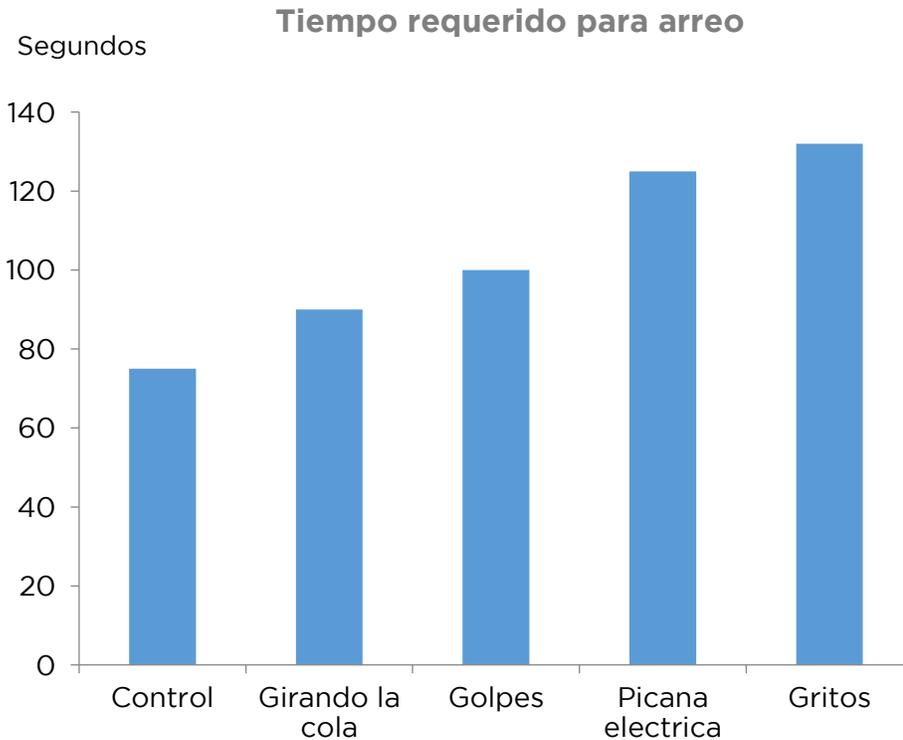
Dra. Temple Grandin
(www.biography.com)

Los resultados reflejaron que a igual dieta y oferta, se logró una GDPV un 4% mayor para los animales que fueron arreados de manera tranquila. La intuitiva reacción de nuestro personal puede ser que un arreo tranquilo y al paso, nos lleva más tiempo. Sería un error empresario no querer invertir tiempo en mejorar nuestra eficiencia de engorde un 4%, de hecho lo hacemos invirtiendo capital financiero en aditivos como la monensina, que mejoran un 10-12% la eficiencia (Suber y Bowman, 1998 citado por Pordomingo, 2005). La academia también nos da sustento en ese punto, ahí entra el segundo trabajo que destaca velocidades de arreo antes de llegar a la manga bajo cinco “estilos”. Sorprendentemente el más eficiente es el que lo hace sin estímulos adicionales. Los animales que fueron arreados de manera tranquila tardaron 55 segundos menos que los que fueron arreados a los gritos. El mayor tiempo demandado en entrar a la manga fue consecuencia de la severidad en el manejo del animal.

Todos estos trabajos ponen en evidencia que animales estresados destinan más energía a estar alertas en estados de estrés, y menos energía a la producción, nuestro objetivo. Pensar en bienestar animal tiene que ser sinónimo de mayor productividad. La inversión en selección de



animales con temperamento más calmo genera mayores GDPV (Müller, 2005). Un manejo calmo y ordenado redundará en mayor eficiencia, menor tiempo destinado al arreo, seguridad para el personal, y facilidad de trabajo en manga.



También son animales que regresan al potrero o al corral y retoman inmediatamente la alimentación y destinan la energía a ganar más kilos y mejorar la eficiencia de nuestros engordes. Esperamos que pronto la industria frigorífica de estímulos a la cadena para tener mejor calidad de carne. Mientras tanto nos será rentable, tranquilas adentro, **empezar a generar cambios que amplíen el bienestar animal en nuestros establecimientos mejorando la rentabilidad propia y la percepción del consumidor local y los mercados internacionales sobre nuestros sistemas productivos y la generación de alimentos de alto valor nutritivo.**

Elaborado Stewart Kambo - AZ Group en base a datos Pajor et. al 1998.